

Možná patříte k těm lidem, kteří prošli mnoha školeními a semináři a říkáte si, že Porto je další v pořadí.

Já rozhodně tak uvažovala, když jsem zachytila první dotaz od obchodního zástupce Porto.

Už si nepamatuji, co to bylo, ale zasekla jsem se, když jsem chtěla mail hodit do koše.

Na setkání se zástupcem společnosti Porto jsem se připravila a poprvé ve svém životě si předem vyhledala profil osoby, se kterou jsem se měla setkat. Zobrazila se mi osoba, která mne prvním dojmem nepřesvědčila, spíše naopak. Zařekla jsem se, že pokud přijde tento člověk, udělám vše pro to, abych naši schůzku rychle ukončila.

Byl to on. Hluboký nádech a výdech! Jdu pryč!

Zdvořilých pár úvodních vět přešlo ve velmi konstruktivní a systematický rozhovor a s každou větou, kterou jsem slyšela, jsem si říkala: "Jo přesně to mě trápí a chci to změnit".

Smlouvu jsem podepsala a dala jsem si další závazek, pokud bude první workshop špatný, odejdu, i když jsem zaplatila mnoho. Už jsem pochopila, že můj čas je důležitější než dochodit plytký seminář.

Zůstala jsem. Prošla všechny workshopy, potkala zajímavé lidi, kteří žijí ve stejné realitě jako já.

Inspirojící, objevené, výstižné, nohama na zemi. Tak bych popsala práci Porto.

Jsem majitelka firmy, která je na hranici vyhoření, ale právě práce na úkolech z Porto mně znovu dává smysl a cítím opět radost z práce.

Nejtěžší pro mne je dostat se z pozice "makáče" a vytvořit si čas na řídicí práci. Ale úplně nejtěžší pro mne je, být schopná řídit sama sebe a spolupracovat v rámci rodiny.

Věřím, že společně s Irenou Vrbovou uspěju.

Přeji vám odvalu a sílu pracovat sami na sobě.

Petra Andělová  
spolumajitelka Horus Optik

